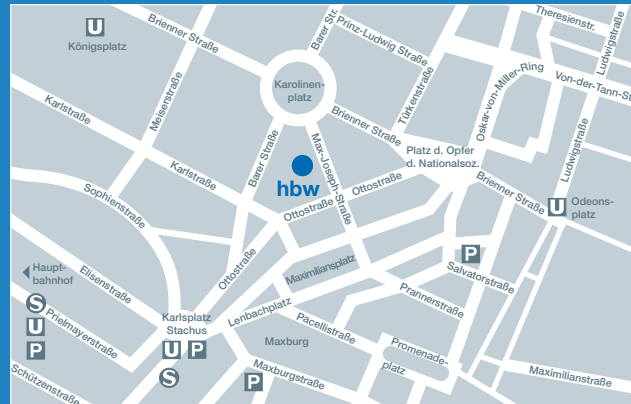


Karte bitte
freimachen
oder Fax an
089-
551 78-153

Antwort

BayME / VBM
Anita Weinberger
Max-Joseph-Straße 5
80333 München

BayME VBM



Anfahrt mit öffentlichen Verkehrsmitteln:

Vom Karlsplatz (Stachus) ca. 10 Minuten zu Fuß (zum Karlsplatz fahren alle S-Bahnen sowie die U4, U5 und die Straßenbahnlinien 16 – 21, 27).

Parkmöglichkeiten:

Tiefgaragenplätze sind im hbw | Haus der Bayerischen Wirtschaft in begrenztem Umfang vorhanden. Weitere Parkmöglichkeiten finden Sie in den umliegenden Parkhäusern.

EINLADUNG



Eine Veranstaltung von
**BayME – Bayerischer Unternehmensverband
Metall und Elektro e. V.**
**VBM – Verband der Bayerischen Metall
und Elektro-Industrie e. V.**

Max-Joseph-Straße 5
80333 München
Ansprechpartner Ludwig Baur
Telefon 089-551 78-151
Telefax 089-551 78-153
E-Mail ludwig.baur@vbm.de

PERSPEKTIVEN M+E IN BAYERN

Effizienz im Vertrieb –
Optimierung, Chancen und Risiken

Donnerstag, 15. Oktober 2009, 13:30 Uhr

hbw | Haus der Bayerischen Wirtschaft
Max-Joseph-Straße 5
80333 München

www.bayme.de www.vbm.de

www.bayme.de www.vbm.de

PERSPEKTIVEN M+E IN BAYERN

In schwierigen Zeiten ist der Vertrieb besonders gefordert. Bestehende Kundenbeziehungen müssen auch bei rückläufigen Abnahmemengen intensiv gepflegt werden.

Neue Kunden sind schwer zu gewinnen und die Mitbewerber kämpfen um jeden Auftrag. Gleichzeitig steigt der Kostendruck auf die Vertriebsabteilungen.

Um diese Herausforderungen stemmen zu können, müssen Vertriebsstrukturen effizient gestaltet und im Vertrieb neue Wege beschrritten werden.

Um die richtigen Stellhebel für eine Optimierung Ihres Vertriebs zu finden, sollten folgenden Fragen geklärt sein:

- Welche Faktoren machen einen effizienten Vertrieb aus?
- Wie stelle ich fest, ob mein Vertrieb effizient arbeitet?
- Worauf ist zu achten, damit meine Vertriebsmitarbeiter bei Kundengesprächen und -vereinbarungen compliancegerecht handeln?
- Welche Chancen bietet das Internet zur Pflege und Vorbereitung von Kundenbeziehungen?

Erfahrene Experten beantworten Ihnen diese Fragen und geben Ihnen wertvolle Impulse, wie Sie Ihren Vertrieb optimieren und Chancen für die Zukunft erkennen und nutzen. Sie helfen Ihnen, Fallstricke zu erkennen und zu vermeiden.

BayME und VBM laden Sie herzlich ein zur Veranstaltung

Perspektiven M+E in Bayern

Effizienz im Vertrieb – Optimierung, Chancen und Risiken

Effizienz im Vertrieb – Optimierung, Chancen und Risiken

13:30 Eintreffen der Teilnehmer

Mittags-Snack

14:00 Begrüßung und Einführung

Ludwig Baur

Geschäftsführer

BayME/VBM-Geschäftsstelle München-Oberbayern

14:15 Vertriebseffizienz: Definition, Messung und Optimierung – ein Praxisbeispiel

Frank Dietz

Geschäftsführender Gesellschafter

Managing Director

AGON Group GmbH

München

15:00 Compliance im Vertrieb

RA Dr. Matthias Nordmann

Partner

SKW Schwarz Rechtsanwälte

München

15:45 Kaffeepause

16:15 Vertrieb in der Welt des Web 2.0

Ibrahim Evsan

Experte für Social Media und Gründer von sevenload

sevenload GmbH

Köln

Die Veranstaltung lassen wir gegen 17:00 Uhr mit einem Get-together und gemeinsamen Essen ausklingen.

Rückmeldung

An der Veranstaltung

PERSPEKTIVEN M+E IN BAYERN

Effizienz im Vertrieb – Optimierung, Chancen und Risiken

am Donnerstag, 15. Oktober 2009, 13:30 Uhr
im hbw | Haus der Bayerischen Wirtschaft, Meeting Area,
Raum Nürnberg, München

- nehme ich gern teil.
 nehme ich gern in Begleitung teil.
 kann ich leider nicht teilnehmen.

Bitte in Druckbuchstaben:

Vorname Name

Funktion

Firma/Institution

Begleitung: Vorname Name

E-Mail

Datum

Unterschrift

**Ihre Antwort, auch per E-Mail: anita.weinberger@vbm.de
oder Fax: 089-551 78-153, erbitten wir bis 09. Oktober 2009.**

Bei Adress- und Namensänderungen bitten wir um Mitteilung.
Vielen Dank.